

HEMOCHECK™

Delårsrapport för andra kvartalet 2019

SAMT FÖR PERIODEN 1 JANUARI – 30 JUNI 2019

Delårsrapport för Hemcheck Sweden AB

1 JANUARI – 30 JUNI 2019

Hemcheck fokuserar på Sverige och övriga Europa

Hemcheck fortsatte under andra kvartalet 2019 att marknadsanslansera sina tjänster för detektion av hemolys i blodprov tagna med blodgassprutor eller vakuumpipor. Hemchecks analysverktyg testas nu skarpt vid kliniker och vårdavdelningar i Sverige och i Europa. Joen Averstad tillträdde den 15 maj som ny vd för Hemcheck Sweden.

Andra kvartalet, april – juni 2019

- Rörelsens intäkter uppgick till 0 kr (0)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -1 725 621 kr (-1 333 751)
- Resultat per aktie uppgick till -0,11 kr (-0,08)

Perioden januari – juni 2019

- Rörelsens intäkter uppgick till 0 kr (0)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -3 025 652 kr (-2 515 807)
- Resultat per aktie uppgick till -0,19 kr (-0,16)

Väsentliga händelser under perioden

- Joen Averstad tillträdde den 15 maj 2019 som ny verkställande direktör för Hemcheck Sweden AB. Annelie Brolinson övergick från samma datum till rollen som operativ chef
- Hemchecks årsstämma 2019 beslutade om en riktad emission av 600 000 teckningsoptioner

med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, avsedda för vd Joen Averstad, samt ytterligare 60 000 teckningsoptioner med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, avsedda för sälj- och marknadschef Peter Andersson

- En vetenskaplig artikel om Hemchecks blodgastest publicerades i Scandinavian Journal of Clinical and Laboratory Investigation
- Hemcheck valdes ut som en av deltagarna i Europeiska Institutet för Innovation och teknik, EIT:s Health-initiativ GoGlobal Canada
- Hemcheck deltog vid EuroMedLab i Barcelona, vid MedFIT i Lille och vid EDFML i Zagreb

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Avtal tecknades med leverantören SHL rörande en ökad automatisering av produktionen av engångstester, vilket medger en effektivare produktion och en ökad produktionskapacitet, estimerad från andra kvartalet 2020

Utvalda finansiella data

Belopp i kr	april - juni 2019	april - juni 2018	jan - juni 2019	jan - juni 2018
Nettoomsättning	0	0	0	0
Rörelseresultat	-1 724 869	-1 298 139	-3 022 780	-2 440 657
Resultat efter skatt	-1 725 621	-1 333 751	-3 025 652	-2 515 087
Balansomslutning	51 151 394	56 595 255	51 151 394	56 595 255
Periodens kassaflöde	-3 860 757	-4 051 482	-7 268 147	20 220 877
Likvida medel	27 093 367	40 762 268	27 093 367	40 762 268
Eget kapital	47 571 453	52 849 237	47 571 453	52 849 237
Resultat per aktie (kr) före och efter utspädning*	-0,11	-0,08	-0,19	-0,16
Soliditet (%)	93,00	93,38	93,00	93,38
Antal utestående aktier på balansdagen (st)	15 708 230	15 708 230	15 708 230	15 708 230
Genomsnittligt antal aktier (st)	15 708 230	15 708 230	15 708 230	14 637 814
Medelantalet anställda	6	5	6	5

*Antal aktier har omräknats utifrån split 2016 för att öka jämförbarheten

VD HAR ORDET:

Marknadslansering inledd i Sverige och Europa



Det andra kvartalet 2019 har varit en intensiv och spännande period, både för mig personligen sedan jag började som vd den 15 maj, och för Hemcheck som bolag, där vi har fortsatt arbetet med att kommersialisera och lansera våra tjänster.

Marknadsbearbetning tar tid, särskilt när det handlar om att sälja in nya tjänster och nya arbetssätt inom sjukvården, som kräver att gamla etablerade, men inte alltid effektiva, rutiner och arbetsformer förändras och vidareutvecklas. För oss är fördelarna en självklarhet, men vår största konkurrent just nu är nog den att den möjliga kunden väljer att inte göra någonting alls åt hemolysproblemet. Vi måste också ha respekt för att beslutsprocesserna inom sjukvården är långa och att mycket kan hända på vägen.

Idag tillbringar vi en stor del av vår tid med att träffa möjliga kunder och inköpare, på plats och vid olika mässor och konferenser. Det gör vi för att påvisa att vi har en tjänst som fungerar väl, som ökar patientsäkerheten och samtidigt kan spara stora belopp åt en ansträngd vårdsektor. Jag ser många positiva tecken. Intresset från marknaden är mycket stort, och vi har samarbeten med flera vårdavdelningar, i Sverige och ute i Europa, som just nu testar tjänsterna i skarpt läge. Den kontinuerliga återkoppling som vi får ger oss goda förhoppningar för det fortsatta arbetet.

Vi har, som vi tidigare kommunicerat, valt att inledningsvis framförallt fokusera på kunder i Sverige, även om vi också är aktiva i andra länder. Det gör att vi kan finnas nära kunderna och anpassa och finslipa både tjänster och affärsmodell, samtidigt som vi hjälper dem på vägen. Att vi fokuserar på Sverige innebär inte att vi stänger dörren för öppningar utanför landets gränser. Vi följer upp det intresse som vår tjänst väcker, inte minst hos aktörer i andra europeiska länder och naturligtvis är potentialen stor, även utanför Sverige.

Jag har under de senaste månaderna fått många frågor om den amerikanska marknaden. Den är naturligtvis lika relevant som den europeiska och vi har också starka patent i USA. Dock kräver en marknadslansering i USA ett godkännande från FDA, vilket innebär ledtid och kräver investeringar i tid och resurser. Jag tror att sättet att komma dit är att vi först bevisar oss här på hemmaplan och i närområdet och bygger en plattform för att kunna gå vidare. Det gäller också den asiatiska marknaden, som är betydligt mer komplex och mångfacetterad än både den europeiska och den amerikanska och som därför har lägre prioritet, åtminstone inom överskådlig tid.

Hemcheck är än så länge ett litet bolag med begränsade resurser och ett litet men mycket kompetent team av medarbetare. Om jag tittar framåt ser jag två möjliga utvecklingsvägar för oss. Den ena är att vi fortsätter att växa organiskt och stärker organisationen bit för bit. Då är det främst vår egen interna kapacitet som kan bli en begränsande faktor. Den andra vägen är att hitta samarbeten med andra starkare partners för att dra nytta av deras globala räckvidd. Då ger vi bort en del av vår marginal och tappar också en del kontroll, till exempel över hur vår tjänst säljs in och implementeras. Den ena vägen utesluter inte den andra.

Om nu första halvåret 2019, och mitt första kvartal som vd var intensivt och spännande, så tror jag att andra halvåret kommer att vara minst lika fartfyllt. Jag ser fram emot att få vara med och hjälpa till att driva Hemcheck framåt på den fortsatta resan.

Augusti 2019

Joel Averstad
Verkställande direktör

Verksamhetsberättelse 1 januari – 30 juni 2019

Kort om Hemcheck

Hemcheck producerar och kommersialiserar en tjänst för patientnära upptäckt av hemolys. Hemolys, trasiga röda blodkroppar, är den vanligaste orsaken till att blodprov inte kan analyseras korrekt. En stor del av alla medicinska beslut grundas på analys av blodprover. Uteblivna eller felaktiga provsvar kan leda till felaktiga eller försenade medicinska beslut. De bidrar också till ineffektiva arbetsprocesser och ökade kostnader.

De tjänster som Hemcheck erbjuder består av engångstester för blodprover i vakuurnör (v-Test) och engångstester för blodprov i blodgassprutor (s-Test), samt en gemensam avläsare. Konceptet CE-märktes i sin helhet under slutet av 2018 och marknads lanseringen har inletts under 2019 på den svenska och europeiska marknaden.

Marknad

Akutmottagningar och intensivvårdsavdelningar inom EU och i USA utgör Hemchecks kärnmarknad. Dock är alla vårdinrättningar som skickar prover till centrala laboratorier, eller som utför blodgasanalyser, relevanta för Hemcheck. Särskilt intressant för Hemchecks v-test är de miljöer där korrekta svar behövs snabbt, analyserna som ska genomföras är kostsamma och risken för hemolys kan vara hög. Blodgasanalys är ett blodprov som tas rutinmässigt på sjukhus och som är ett centralt verktyg när snabba svar krävs för kritiska diagnoser. Blodgasanalysen påverkas, liksom vanlig blodprovstagning, av hemolys.

Syftet med Hemchecks test för blodprover i blodgassprutor är att kunna upptäcka hemolyserade blodgasprover direkt i samband med blodgasanalys, då denna funktion saknas i alla på marknaden förekommande blodgasinstrument. I vilken omfattning blodgasprover är hemolyserade är ännu inte lika väl dokumenterat som för blodprover i vakuurnör. Vår senast publicerade studie visade på en hög hemolysfrekvens om cirka åtta procent. Varje år genomförs världen över 500 miljoner blodgasprover, utan att kontrolleras för hemolys, vilket innebär att det finns en potentiellt mycket stor marknad för hemolystest för även denna typ av blodprov.

Kostnaden för ett hemolyserat blodprov varierar beroende på vårdkostnaderna för en fördröjd, eller i värsta fall felaktig, behandling med exempelvis en längre sjukhusvistelse som följd, samt på de direkta kostnaderna för ett nytt blodprov. Kostnaderna har i publicerade hälsoekonomiska studier uppskattats till minst 1 000 kronor per felaktigt eller uteblivet provsvar. Vid en hemolysfrekvens på fem procent skulle exempelvis Hemcheck v-test, med nuvarande prestanda, förbättra patientflödena och sänka sjukvårdskostnaderna vid akutmottagningar inom EU och USA med cirka 1,7 miljarder kronor per år, enbart räknat för blodprov med vakuurnör.

Resultat och finansiell utveckling

Hemcheck har ännu inga intäkter. Under kvartalet aktiverade Hemcheck utvecklingskostnader enligt samma principer som tidigare kvartal. För hela perioden uppgick balanserade utgifter för forskning och utveckling samt liknande arbeten till 22 452 490 kr (14 393 646).

Personalkostnaderna uppgick till -1 885 120 kr (-1 511 405) under andra kvartalet 2019 och för hela perioden till -3 331 773 kr (-2 433 594). Förändringen beror främst på att antalet anställda ökat i samband med att ny vd tillkommit, och att andelen av den totala lönekostnaden som kan balansföras som forskning och utveckling därvid har minskat.

Övriga externa kostnader uppgick till -1 133 243 kr (-1 089 814) för det andra kvartalet 2019 och till -2 017 714 kr (-2 279 435) för hela perioden. Kostnaderna är kopplade till den inledda marknads lanseringsprocessen och består främst av kostnader för testmateriel, fortsatt produktutveckling, samt försäljningsarbete, inklusive konsulttjänster.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal olika risker kan påverka bolaget och dess verksamhet. För mer information rörande dessa hänvisas till årsredovisningen för 2018.

Transaktioner med närstående

Företagsnamn / Namn	2019-04-01 - 2019-06-30	2018-04-01 - 2018-06-30
A.Klevby Dalgaard AB (Anna Dalgaard)	36 000	15 000
IARU (Torbjörn Koivisto)	5 200	53 200

Aktien

Hemcheck Sweden AB är noterat på Nasdaq First North. Antalet aktier vid periodens utgång uppgick till totalt 15 708 230 (15 708 230).

Principer för delårsrapportens upprättande

Bolaget tillämpar Årsredovisningslagen (1995:1554) och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Detta är samma principer som använts i bolagets årsredovisning för 2018 och innebär inga väsentliga förändringar.

Kommande finansiella rapporter

- Delårsrapport för de första nio månaderna 2019 offentliggörs den 15 november 2019
- Bokslutskommuniké för helåret 2019 offentliggörs den 20 februari 2020.

För vidare information, se www.hemcheck.com

Granskning av revisor

Rapporten har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Styrelsens underskrift

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna rapport ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm augusti 2019

Anna Klevby Dalgaard
Ordförande

Karin Dahllöf
Ledamot

Jenni Björnulfson
Ledamot

Hjalmar Didrikson
Ledamot

Torbjörn Koivisto
Ledamot

Joen Averstad
Verkställande direktör

För vidare information, kontakta

Hemcheck Sweden AB (publ)
Joen Averstad, vd
Tel +46 (0) 76 108 8191
E-post: joen.averstad@hemcheck.com

Viktig information

Denna information är sådan information som Hemcheck är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande den 30 augusti 2019 klockan 09.30.

Resultaträkning

Belopp i kr	april - juni 2019	april - juni 2018	jan - juni 2019	jan - juni 2018
Nettoomsättning	0	0	0	0
Aktiverat arbete för egen räkning	1 323 854	1 337 221	2 391 276	2 340 917
	1 323 854	1 337 221	2 391 276	2 340 917
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-1 133 243	-1 089 814	-2 017 714	-2 279 435
Personalkostnader	-1 885 120	-1 511 405	-3 331 773	-2 433 594
Av-/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-30 360	-34 141	-64 569	-68 545
Rörelseresultat	-1 724 869	-1 298 139	-3 022 780	-2 440 657
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	23 012	0	47 129	23
Räntekostnader och liknande kostnader	-23 765	-35 612	-50 001	-74 453
Resultat efter finansiella poster	-1 725 621	-1 333 751	-3 025 652	-2 515 087
Periodens resultat	-1 725 621	-1 333 751	-3 025 652	-2 515 087

Balansräkning

Belopp i kr	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för forsknings-, utvecklings- och liknande arbeten	22 452 490	14 393 646	17 862 805
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	777 873	744 982	774 240
	23 230 363	15 138 628	18 637 045
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	378 160	123 955	413 808
Summa anläggningstillgångar	23 608 523	15 262 583	19 050 853
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Kundfordringar	0	0	0
Aktuella skattefordringar	78 612	40 233	58 431
Övriga fordringar	314 106	494 576	308 191
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	56 787	35 595	73 072
Summa fordringar	449 505	570 404	439 694
Kassa och bank	27 093 367	40 762 268	34 361 514
Summa omsättningstillgångar	27 542 871	41 332 672	34 801 208
SUMMA TILLGÅNGAR	51 151 394	56 595 255	53 852 061

Balansräkning, forts.

Belopp i kr	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	1 413 741	1 413 741	1 413 741
Fond för utvecklingsutgifter	21 288 623	13 229 779	16 698 938
	22 702 364	14 643 520	18 112 679
Fritt eget kapital			
Överkursfond	67 638 177	67 088 822	67 088 822
Balanserad vinst eller förlust	-39 743 435	-26 368 018	-29 837 178
Årets resultat	-3 025 652	-2 515 087	-5 316 572
	24 869 089	38 205 717	31 935 072
Summa eget kapital	47 571 453	52 849 237	50 047 751
Långfristiga skulder			
Övriga skulder till kreditinstitut	425 451	1 265 715	834 995
	425 451	1 265 715	834 995
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	840 265	882 618	872 029
Leverantörsskulder	366 702	277 326	623 647
Övriga kortfristiga skulder	564 257	511 311	176 131
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 383 266	809 047	1 297 508
	3 154 490	2 480 302	2 969 315
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	51 151 394	56 595 254	53 852 061

Kassaflödesanalys

Belopp i kr	april - juni 2019	april - juni 2018	jan - juni 2019	jan - juni 2018
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	-1 724 869	-1 298 139	-3 022 780	-2 440 657
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m	30 360	34 141	64 569	68 545
Erhållna räntor	23 012	0	47 129	23
Erlagda räntor	-23 765	-35 612	-50 001	-74 453
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 695 261	-1 299 610	-2 961 083	-2 446 542
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager	0	0	0	0
Ökning(-)/Minskning (+) av kundfordringar	0	0	0	0
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	3 449	90 116	-9 810	-118 032
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-113 707	-204 941	216 940	-34 732
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 805 519	-1 414 435	-2 753 953	-2 599 306
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-2 383 937	-2 416 393	-4 622 239	-4 617 194
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Kassaflöde från Investeringsverksamheten	-2 383 937	-2 416 393	-4 622 239	-4 617 194
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	0	0	0	27 878 684
Utställda och betalda teckningsoptioner	549 354	0	549 354	0
Upptagna lån	0	0	0	0
Amortering av skuld	-220 654	-220 655	-441 308	-441 309
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	328 700	-220 655	108 046	27 437 375
Periodens kassaflöde	-3 860 757	-4 051 482	-7 268 147	20 220 877
Likvida medel vid periodens början	30 954 123	44 813 750	34 361 514	20 541 391
Likvida medel vid periodens slut	27 093 367	40 762 268	27 093 367	40 762 268

Förändringar i eget kapital

Belopp i kr	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		Summa eget kapital
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Övrigt fritt eget kapital	
Eget kapital 2017-12-31	977 814	8 612 585	39 646 064	-21 750 824	27 485 639
Årets resultat				-5 316 572	-5 316 572
Nyemission	435 927		28 625 853		29 061 780
Kostnader hänförliga till emission			-1 183 096		-1 183 096
Aktivering av utvecklingsutgifter		8 086 353		-8 086 353	0
Teckningsoptioner					0
Eget kapital 2018-12-31	1 413 741	16 698 938	67 088 821	-35 153 749	50 047 751
Årets resultat				-3 025 652	-3 025 652
Nyemission					0
Kostnader hänförliga till emission					0
Aktivering av utvecklingsutgifter		4 589 685		-4 589 685	0
Teckningsoptioner			549 354		549 354
Eget kapital 2019-06-30	1 413 741	21 288 623	67 638 175	-42 769 087	47 571 452

Ägarförteckning 2019-06-30

Namn	Antal Aktier	Andel av röster och kapital
Stockholm Karlstad invest AB	1 256 325	8,00%
Olcon engineering aktiebolag	1 137 609	7,24%
Mathias Karlsson	1 064 050	6,77%
Almi Invest Norra mellansverige	1 010 166	6,43%
Avanza Pension	747 782	4,76%
Swedbank AS	571 196	3,64%
SHL Group AB	540 777	3,44%
Övriga	9 380 325	59,72%
Totalt	15 708 230	100,00%



Certified Adviser

Hemchecks Certified Adviser är
FNCA Sweden AB
Box 5807
102 48 Stockholm
Telefon: +46 (0)8 528 00 399
E-post: info@fnca.se

Bolagsinformation

Hemcheck Sweden AB (publ)
Organisationsnummer: 556811-5272

Adress:

Hemcheck AB
Karlstad Universitet
Universitetsgatan 2
656 37 Karlstad
Telefon: +46 (0) 76 108 8191
www.hemcheck.com